

Cómo seleccionar la edición más adecuada de Salesforce



Con Sales Cloud, los representantes tienen un lugar central para gestionar todas las actividades relacionadas con las ventas. Esto significa que pasarán menos tiempo en tareas administrativas y más tiempo cerrando negocios. Para los gerentes de ventas, Sales Cloud brinda visibilidad en tiempo real sobre las actividades de los grupos, por lo que resulta fácil pronosticar las ventas con confianza.

Lo mejor de todo es que Sales Cloud es fácil de usar y de personalizar a la forma en la que usted trabaja. Y, al almacenarse todo en la nube, cualquier persona puede acceder a Sales Cloud con solo una conexión a Internet, sin que sea necesario contar con un costoso hardware o software. Con Sales Cloud, puede agregar más puestos o actualizar a otra edición que tenga más funciones a medida que su empresa crece. Sus actividades no se verán interrumpidas, puesto que nos encargamos de todo lo que hay detrás del funcionamiento del software.

“Gracias a Salesforce, Bright Horizon aumentó cinco veces su productividad”.

– SHUANG STOPPE,
VICEPRESIDENTE DE OPERACIONES
DE CRECIMIENTO

Seleccione la edición de Sales Cloud más adecuada para su empresa:

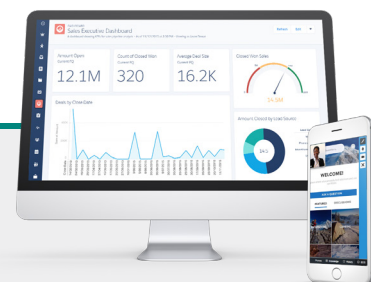
Essentials	Professional	MÁS POPULAR Enterprise	Unlimited
CRM para pequeñas empresas para hasta 10 usuarios	CRM completo para equipos de cualquier tamaño	CRM de ventas profundamente personalizable para su negocio	Poder y compatibilidad de CRM ilimitados
\$25 DÓLARES	\$75 DÓLARES	\$150 DÓLARES	\$300 DÓLARES
POR USUARIO POR MES*	POR USUARIO POR MES*	POR USUARIO POR MES*	POR USUARIO POR MES*
Comience rápido y crezca aún más rápido con la edición Essentials. Póngase en marcha de inmediato con la configuración guiada, los tutoriales en la aplicación y Trailhead. Obtenga todos los elementos imprescindibles para que pueda realizar un seguimiento a prospectos, oportunidades, cuentas y casos de clientes. Olvídense de ingresar datos manualmente con la captura automática de datos. Además, podrá ampliar rápidamente su negocio agregando las aplicaciones que necesite de AppExchange.	Administre su ciclo de ventas completo con la edición Professional. Dé seguimiento a sus prospectos de ventas, las oportunidades y casos de clientes. Igualmente, administre las campañas de marketing, contratos, pedidos y más. Obtenga un entendimiento del negocio en tiempo real mediante pronósticos de ventas acertadas y reportes y tableros personalizables.	Haga más con la edición Enterprise. Automatice los procesos empresariales mediante los flujos de trabajo y las aprobaciones. Adapte Salesforce a su empresa con tipos de registros personalizados y realice la integración con cualquier sistema mediante nuestra API de servicios web. Asimismo, puede gestionar territorios de venta complejos y ver cómo los acuerdos de venta evolucionan con el análisis de las tendencias de los acuerdos.	La edición Unlimited le da acceso a capacitación en línea ilimitada, más de 100 servicios de administración, y apoyo telefónico 24 horas al día, 7 días a la semana, totalmente sin costo. Personalice Salesforce para que se adapte a su empresa creando un número ilimitado de aplicaciones personalizadas, pestañas y objetos. Así, sus administradores tendrán acceso a múltiples sandboxes para el desarrollo y la evaluación.

* La oferta requiere un contrato anual. Los precios mensuales están disponibles para la edición Essentials.

¿Necesita una solución para ventas y servicio?

Obtenga Sales Cloud y Service Cloud en conjunto. Pregúntenos cómo.

[OBTENER MÁS INFORMACIÓN](#)



Comparación de ediciones de Sales Cloud

	Essentials	Professional	Enterprise	Unlimited
Encuentre y administre prospectos de una mejor manera.	●	●	●	●
Gestión de prospectos	✓	✓	✓	✓
Asignación y enrutamiento de prospectos	✓	✓	✓	✓
Bloqueo duplicado	✓	✓	✓	✓
Captura de prospectos web	✓	✓	✓	✓
Correo electrónico masivo	✓	✓	✓	✓
Administración de campañas	✓	✓	✓	✓
Plantillas de email	✓	✓	✓	✓
Clasificación de prospectos basada en reglas	–	✓	✓	✓
Registro de prospectos	–	✓	✓	✓
Influencia de campaña	–	3 campañas por oportunidad	5 campañas por oportunidad	5 campañas por oportunidad
Administre detalles de clientes y ventas.	●	●	●	●
Gestión de cuentas y contactos	✓	✓	✓	✓
Gestión de oportunidades	✓	✓	✓	✓
Procesos de ventas personalizables	✓	✓	✓	✓
Administración de tareas, fuente de actividades	✓	✓	✓	✓
Cuentas personales	–	✓	✓	✓
Aplicación de consola de ventas	–	1 aplicación personalizada por organización	✓	✓
Equipos de venta	–	–	✓	✓
Programar todo	–	–	✓	✓
Venda productos desde cualquier lugar y en cualquier dispositivo.	●	●	●	●
Aplicación móvil de Salesforce	✓	✓	✓	✓
Funcionalidad celular sin conexión completa	✓	✓	✓	✓
Pronostique las ventas con mayor precisión.	–	●	●	●
Proyecciones colaborativas	–	✓	✓	✓
Aplicación celular de pronósticos	–	✓	✓	✓
Campos de oportunidades personalizables en pronósticos	–	–	✓	✓
Divisiones de oportunidades	–	–	✓	✓
Gestión de territorios empresariales	–	–	✓	✓
Cree y realice un seguimiento de los pedidos y los pedidos.	–	●	●	●
Contratos	–	✓	✓	✓
Pedidos	–	✓	✓	✓
Productos y listas de precios	–	✓	✓	✓
Presupuestos	–	✓	✓	✓
Obtenga información de ventas en tiempo real.	●	●	●	●
Reportes y tableros personalizables	✓	✓	✓	✓
Funciones avanzadas de generación de reportes	–	–	✓	✓
Colabore en toda su empresa.	●	●	●	●
Archivos	✓	✓	✓	✓
Temas y recomendaciones	✓	✓	✓	✓
Chatter	✓	✓	✓	✓

● Todas las funciones ● Algunas funciones
– No se incluye ✓ Includido en la licencia de usuario básica

Esta página se proporciona solo con fines informativos, no garantiza la exención de errores y no está sujeta a otras garantías.

PARA OBTENER MÁS INFORMACIÓN,
 comuníquese con su ejecutivo de cuenta para descubrir
 cómo podemos ayudarlo a acelerar su éxito en CRM.
 1-800-NO-SOFTWARE
 www.salesforce.com

Salesforce.com Mexico y
 America Latina
 Contacto 1-866-450-8123

	Essentials	Professional	Enterprise	Unlimited
Realice ventas cruzadas y reventas de una mejor manera.	●	●	●	●
Gestión de casos	✓	✓	✓	✓
Conocimiento (solo lectura)	✓	✓	✓	✓
Personalice y automatice procesos.	●	●	●	●
Automatización de Lightning Flow (Flow + Generador de procesos)	5 procesos y flujos por organización	5 procesos y flujos por organización	Procesos y flujos ilimitados por organización	Procesos y flujos ilimitados por organización
Lightning App Builder	✓	✓	✓	✓
AppExchange	✓	✓	✓	✓
Almacenamiento de datos por usuario	✓	✓	✓	✓
Almacenamiento de archivos por usuario	✓	✓	✓	✓
Aplicaciones personalizadas ilimitadas	–	✓	✓	✓
Formato de página y perfiles personalizables	–	2 perfiles por organización	Perfiles ilimitados por organización	Perfiles ilimitados por organización
Funciones y permisos	–	2 funciones por organización	Funciones ilimitadas por organización	Funciones ilimitadas por organización
Tipos de registro (por objeto)	–	3 tipos por objeto	Tipos ilimitados por organización	Tipos ilimitados por organización
Sandbox de desarrollador	–	✓	✓	✓
Developer Pro Sandbox	–	Disponible para compra	Disponible para compra	✓
Sandbox parcial	–	–	1 Sandbox parcial incluido por organización	1 Sandbox parcial incluido por organización
Sandbox total	–	–	Disponible para compra	1 Sandbox completo incluido por organización
Plataforma Lightning	–	–	✓	✓
Flujo de trabajo y aprobaciones	–	–	✓	✓
Conecte la información de servicio a cualquier aplicación.	●	●	●	●
Integración de email en Outlook	✓	✓	✓	✓
Integración en Google Apps	✓	✓	✓	✓
Lightning Sync	–	✓	✓	✓
API de servicios web	–	USD 25 adicionales/usuario/mes	✓	✓

