

# Démarrage rapide : Salesforce Engage

## Bien démarrer avec l'automatisation marketing pour les ventes

Découvrez comment configurer Salesforce Engage pour vendre plus intelligemment grâce à l'automatisation marketing. Nos experts vous accompagneront pour mettre en œuvre la plateforme, créer des rapports d'adoption et publier des campagnes. Vous obtiendrez également des recommandations pour vous aider à atteindre rapidement vos objectifs.

## L'Accélérateur vous permet de

- Mettre en œuvre et déployer des campagnes, des programmes de nurturing, des rapports et des alertes Salesforce Engage
- Tirer pleinement parti de la plateforme Salesforce Engage
- Utiliser efficacement Salesforce Engage sur Pardot pour conclure plus de ventes

## Fonctionnement

Des spécialistes certifiés vous guident tout au long du processus pendant une durée prédéterminée (2 sessions) :

### Découverte

- Discussion et revue de votre configuration, familiarité et utilisation actuelles de Pardot et Salesforce Engage
- Identification des principaux objectifs ou défis marketing et commerciaux
- Examen et finalisation des critères de réussite mesurables

### Livraison

- Formation sur la configuration et la mise en œuvre de Salesforce Engage de 3,25 heures dispensée par un spécialiste
- Procédure à suivre pour créer un rapport d'adoption Salesforce Engage
- Publication et test d'une campagne Salesforce Engage du début jusqu'à la fin

### Résultats

- Passer en revue les principaux enseignements
- Présenter les étapes suivantes pour réussir avec Salesforce Engage

## INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES

### OBJECTIF

Augmenter le chiffre d'affaires.

### UTILISATEURS CIBLES

Spécialistes et responsables marketing et commerciaux souhaitant configurer Salesforce Engage pour vendre plus intelligemment grâce à l'automatisation marketing pour les ventes.

### PRÉREQUIS

- Compte Pardot complet
- Client Salesforce Engage avec un ou des administrateur(s) Salesforce Engage désigné(s)
- Responsable ou directeur qui s'implique et s'attelle à obtenir des résultats positifs

.....

Contactez dès aujourd'hui votre responsable de compte ou votre équipe Success ! Découvrez comment nous pouvons vous aider à accélérer votre réussite CRM.

salesforce.com France S.A.S  
3 avenue Octave Gréard 75007 Paris, France  
Questions générales : + 33 (0)1 72 10 94 00 |  
Fax: +33 (0)1 72 10 94 01 |  
Sales: 00800 7253 3333  
[www.salesforce.com/fr/services-training/add-ons/accelerators/](http://www.salesforce.com/fr/services-training/add-ons/accelerators/)

Bureaux internationaux  
Amérique latine +1-415-536-4606  
Japon +81-3-5785-8201  
Asie-Pacifique +65-6302-5700  
EMEA +4121-6953700

