

# Salesforce Engage : Meilleures Pratiques pour le marketing

## Aidez votre équipe commerciale à exploiter les campagnes marketing.

Cet Accélérateur aide les spécialistes marketing à tirer pleinement parti de Salesforce Engage sur Pardot. Découvrez comment créer et publier une campagne et un programme de nurturing Salesforce Engage que votre équipe commerciale peut envoyer à des prospects. Nous vous fournirons également des recommandations pour vous aider à atteindre rapidement vos objectifs marketing et commerciaux.

### L'Accélérateur vous permet de

- Comprendre les campagnes, programmes de nurturing, rapports et alertes Salesforce Engage.
- Tirer pleinement parti de la plateforme Salesforce Engage.
- Utiliser efficacement Salesforce Engage sur Pardot pour booster le marketing.

### Fonctionnement

Des spécialistes certifiés vous accompagnent tout au long du processus, pendant une durée prédéterminée (2 sessions).

#### Découverte

- Discussion et revue de votre configuration, familiarité et utilisation actuelles de Pardot et Salesforce Engage.
- Identification des principaux objectifs ou défis marketing et commerciaux.
- Examen et finalisation des critères de réussite mesurables.

#### Livraison

- Formation de 3 heures sur les bases, la création et la publication d'une campagne et d'un programme de nurturing Salesforce Engage dispensée par un spécialiste
- Présentation et revue des rapports et alertes Engage.
- Discussion sur les recommandations et meilleures pratiques en fonction de vos objectifs et de vos défis.

#### Résultats

- Passer en revue les principaux enseignements
- Présenter les étapes suivantes pour réussir avec Salesforce Engage

### INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES

#### PREMIER FOR PARDOT

#### OBJECTIF

Accélérer le ROI.

#### UTILISATEURS CIBLES

Spécialistes et responsables marketing souhaitant comprendre Salesforce Engage pour vendre plus intelligemment grâce à l'automatisation marketing pour les ventes.

#### PRÉREQUIS

- Avoir un plan Pardot Premier ou Premier+ Success lié au compte Pardot
- Compte Pardot complet
- Licences Engage complètes
- Client Salesforce Engage avec un ou des administrateur(s) Salesforce Engage désigné(s)
- Responsable ou directeur qui s'implique et s'attelle à obtenir des résultats positifs

.....

Contactez dès aujourd'hui votre responsable de compte ou votre équipe Success ! Découvrez comment nous pouvons vous aider à accélérer votre réussite CRM.

salesforce.com France S.A.S  
 3 avenue Octave Gréard 75007 Paris, France  
 Questions générales : + 33 (0)1 72 10 94 00 |  
 Fax: +33 (0)1 72 10 94 01 |  
 Sales: 00800 7253 3333  
[www.salesforce.com/fr/services-training/add-ons/accelerators/](http://www.salesforce.com/fr/services-training/add-ons/accelerators/)

Bureaux internationaux  
 Amérique latine +1-415-536-4606  
 Japon +81-3-5785-8201  
 Asie-Pacifique +65-6302-5700  
 EMEA +4121-6953700

