

はじめようiOSおよびAndroid向けSalesforce

営業担当者に社外で必要なツールを提供

営業担当が、必要な情報すべてに社外からアクセスできるようにしましょう。このアクセラレータでは、iOSおよびAndroid向けSalesforceを最大限に活用することで、チームの効率と生産性を向上させる方法を紹介します。モバイルを利用する営業担当者は、このツールの基本的な操作方法とともに、データを検索、管理、利用する方法をデモで習得することができます。

期待できる効果

- モバイルを通じて営業担当者の効率と生産性を向上
- モバイル活用の機会をすべてのユーザーに提供

サービスの仕組み

認定スペシャリストが2段階のエンゲージメントを通じWeb会議を活用してお客様を支援します。

製品ガイダンスと準備

- アクセラレータの詳細説明
- ユースケースの紹介

成果

以下のような活用例を理解することができます。

- モバイルアクセスに最適化された、営業担当者の活動にもとづく取引先のリストビュー
- [活動の記録]、[新規 ToDo]、[新規行動] のカスタムアクションを設計するための推奨事項を取り入れたパブリッシャーアクション
- 商談のフェーズ、金額、完了予定日、次のステップを更新するクイックアクション

追加情報

PREMIER SUCCESS、PREMIER+ SUCCESS、またはSIGNATURE SUCCESS PLAN

目標

ROIの迅速な達成

対象ユーザー

ユーザーがデータの検索、管理、使用など、Salesforceモバイルツールの最も基本的な機能を活用できていないとお考えのお客様

前提条件

- Premier Success、Premier+ Success、またはSignature Success Planをご契約のお客様
- Salesforceアプリの活用を進めることについて役職者の理解と支援を受けられる
- 必要なSales Cloudライセンスを購入し、ユーザーに割り当てている
- 現在Salesforceアプリをある程度使用しており、今後利用が増えることに関して技術的な障害がほとんどない

弊社営業担当またはサクセスチームにお気軽にお問い合わせください。CRMを速やかに成功させる方法をご説明いたします。

株式会社セールスフォース・ドットコム
東京都千代田区丸の内2-7-2
JPタワー12階
TEL: 0120-733-257 | 03-4222-1000
www.salesforce.com/jp/services-training/add-ons/accelerators/

グローバルオフィス
米国本社 +1-800-667-6389
南米 +1-415-536-4606
アジア太平洋 +65-6302-5700
欧州/中東/アフリカ +4121-6953700

