

Einstein Analyticsダッシュボード

より深いビジネスインサイトを獲得

Einstein Analyticsを最大限に活用し、より深いビジネスインサイトを得られるよう、このアクセラレータでは、スペシャリストによるサポートのもと、Einstein Analyticsの基本的なユースケースを1つ定義し、それをもとにテンプレートとなるダッシュボードを作成します。

期待できる効果

- Einstein Analyticsをすぐに使用するためのサポートを受けることで、ビジネスデータの可視性が向上する
- Einstein Analyticsをさらに活用するためのアイデアが得られる
- Einstein Analytics上でロールと役割を考える機会が得られる

サービスの仕組み

認定スペシャリストが、所定の期間（通常3～4週間）で次のプロセスの実施を支援します。

ディスカバリ

- アクセラレータの内容を確認する
- お客様のユースケースと、関連するビジネス課題を話し合う

分析

- ダッシュボードの基本的な概念、ユースケースの必須データ、ユースケースダッシュボードの可視化を確認する
- Einstein Analyticsのアプリケーションとデータセットを構築する
- テンプレートのダッシュボードを作成する

成果

以下を含むEinstein Analyticsアプリケーションの概念実証：

- SalesforceアプリケーションからEinstein Analyticsへデータを取り込むためのデータ設定
- テンプレートのダッシュボードの完成

追加情報

PREMIER+またはSIGNATURE目標
ビジネスインサイトの獲得。

対象ユーザー

Einstein Analyticsの新規のお客様のうち、トレーニング経験などがあっても実際の利用経験が少ないお客様、Einstein Analyticsを1つのビジネスユニットに実装済みで、別のグループにも導入したいと考えているお客様、新しいユースケースがあるお客様。

このアクセラレータは、Sales AnalyticsやService Analyticsといった既存のアプリケーションを修正するのではなく、新しいユースケースを対象としています。

前提条件

- Premier+ Success、またはSignature Success Planをご契約のお客様
- 「Einstein Analytics設定クイックスタート」アクセラレータメニュー（または、同等のEinstein Analytics設定とTrailheadによる学習）を実施済み
- Einstein Analyticsプラットフォームのライセンスを購入し、割り当てている
- Einstein Analyticsの具体的なユースケースを特定し、定義している
- セットアップの際、アクセス権限のあるSalesforce管理者の支援が得られる
- Salesforce内、またはEinstein Analyticsプラットフォーム上にデータソースがある
- ビジネス部門、SalesforceのCoE、このプロジェクトの遂行に欠かせないグループ（ETLやBI EDWに対応できるIT部門など）の支援が得られる

弊社営業担当またはサクセスチームにお気軽にお問い合わせください。CRMを速やかに成功させる方法をご説明いたします。

株式会社セールスフォース・ドットコム
東京都千代田区丸の内2-7-2
JPタワー12階
TEL: 0120-733-257 | 03-4222-1000
www.salesforce.com/jp/services-training/add-ons/accelerators/

グローバルオフィス
米国本社 +1-800-667-6389
南米 +1-415-536-4606
アジア太平洋 +65-6302-5700
欧州/中東/アフリカ +4121-6953700