

가장 완벽한 CRM 스타터 솔루션인 Starter Suite로 성장을 가속화하세요.

단일 앱에서 다양한 이메일 아웃리치, 영업, 서비스, 커머스 툴을 이용할 수 있습니다.

이름에서 알 수 있듯이 Starter Suite는 모든 규모의 기업에게 빠르게 시작하고 성장을 가속화할 수 있는 최적의 CRM 솔루션을 제공합니다. 간소화된 가입, 온보딩, 데이터 가져오기 및 통합 고객 데이터를 지원하는 Starter 솔루션으로 심도 있는 고객 관계를 구축하세요.



간편하고 강력한 CRM을 통한 빠른 시작

간소화된 가입, 쉽게 따라할 수 있는 온보딩 및 바로 사용 가능한 도구가 제공하는 이점을 누릴 수 있습니다.



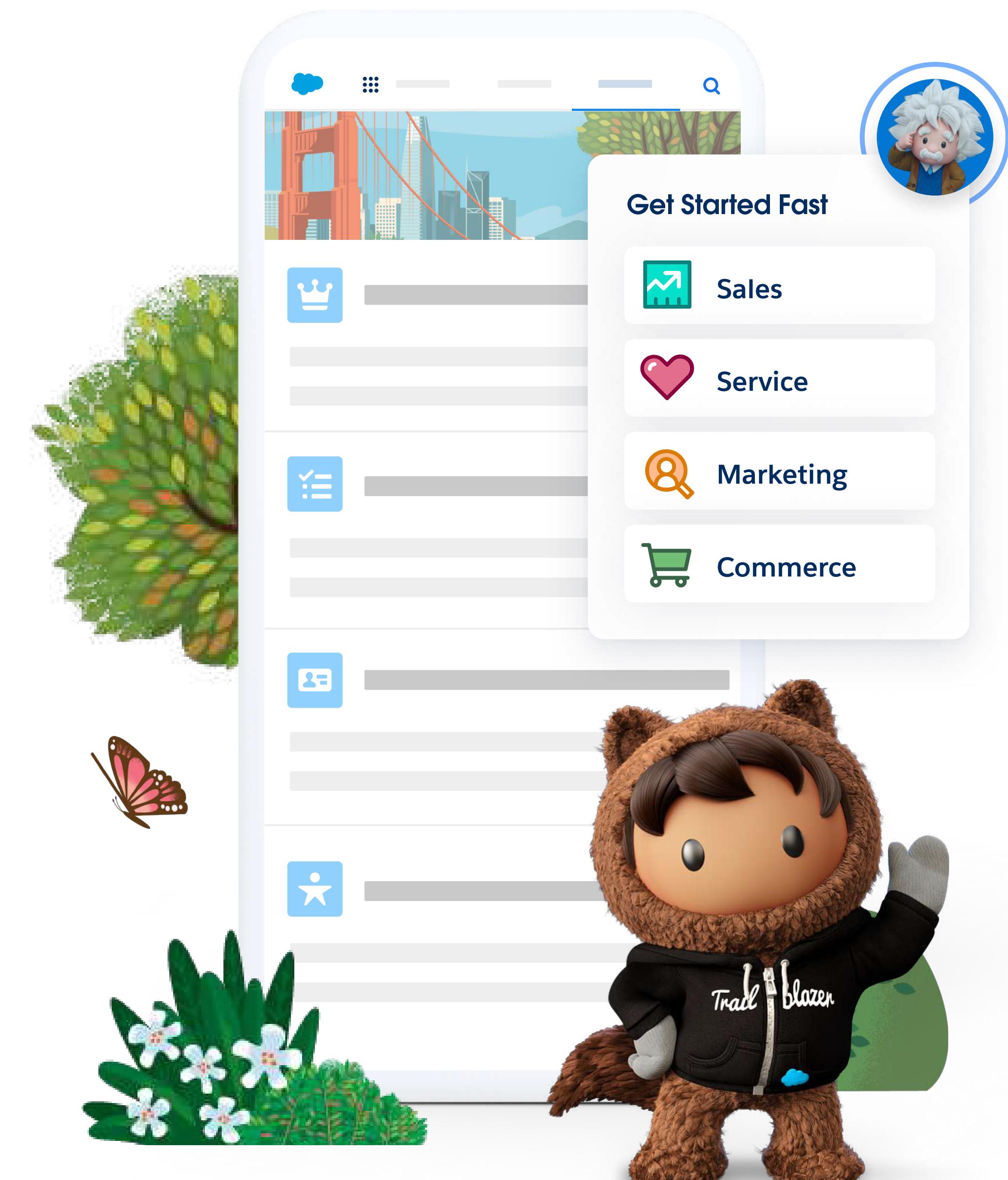
통합 고객 데이터를 활용한 성장

데이터를 확인하고 이에 기반한 조치를 취하여 더 많은 리드를 찾고, 거래 성공률을 높이며, 고객 만족도를 높일 수 있습니다.



비즈니스 상태에 대한 인사이트 확보

비즈니스 성과를 한 눈에 보여주는 대시보드와 보고서를 활용하여 데이터에 기반한 의사결정을 내릴 수 있습니다.



Starter Suite 기업 활용 사례

“Starter를 이용하면 매우 쉽고 빠르게 시스템을 가동할 수 있습니다. Starter는 효과적인 비즈니스 운영에 필요한 보고 기능과 유연성을 제공합니다.”

Adam Ruben
Owner, Snapology of Lehi



“많은 이들이 비즈니스를 관리하고 기회를 탐색하는데 사용할 수 있는 플랫폼의 출현에 열광했습니다. 6주 후 고객 계정을 보유한 모든 이들이 Starter를 사용하게 되었습니다. 정보를 얻을 수 있는 소스가 없었던 이들에게 Starter는 이제 단일 데이터 저장소로 자리 잡았습니다.”

David Perrett
VP, Direct Mail Technology,
Sandy Alexander



Starter Suite 심층 소개

간편한 가입 및 안내형 온보딩 기능으로 빠르게 시작하고 이메일 아웃리치, 영업, 서비스 및 커머스 전반에서 비즈니스 성장을 촉진하세요.

주요 기능: 이메일 아웃리치 + 영업 + 서비스 + 커머스

이메일 아웃리치

스마트한 세그멘테이션

리드와 고객을 중요 비즈니스 목록으로 손쉽게 세그멘테이션하여 효과적이고 개인화된 아웃리치를 수행합니다.

이메일 템플릿

기업의 업데이트 및 제품 소식을 효과적으로 전달하는 브랜드 이메일을 생성합니다.

영업

홈페이지

연락처, 리드, 사업기회, 해야 할 일 등에 대한 요약이 한 곳에서 매일 제공됩니다.

손쉬운 이메일 통합

Starter를 받은 편지함에 연결하고 Einstein Activity Capture를 활용하여 이메일과 캘린더를 동기화할 수 있습니다.

바로 사용 가능한 영업 기능

내장되어 있는 간소화된 영업 단계를 바탕으로 파이프라인과 사업기회를 손쉽게 관리할 수 있습니다.

기본 대시보드 및 보고

주요 영업 결과가 포함된 직관적인 대시보드 세트로 시작하세요.

커머스

즉시 결제

거래가 성사된 고객에게 보안 결제 링크를 바로 전송하여 손쉬운 수금이 가능합니다.

서비스

이메일 연결 지원

이메일을 지원 채널로 Starter에 바로 통합하여 고객의 서비스 요청이 누락되는 일이 없도록 합니다.

케이스 관리

고객의 서비스 요청과 관련된 모든 세부 사항을 관리하고 해당 케이스에서 바로 지원할 수 있습니다.

지식 관리

팀과 고객에게 유용한 지식 문서를 생성 및 게시합니다.

반복 작업 자동화

사용자 정의 이메일 템플릿과 빠른 텍스트 기능을 활용하면 사전에 작성된 지원 솔루션으로 자주 발생하는 문제를 쉽게 해결할 수 있습니다.

