

Pardot B2B 마케팅 자동화

마케팅 및 영업용 마케팅 자동화



"조직 내에서 마케팅과 영업의 경계를 허물 수 있는 계기가 되었습니다. Pardot은 이렇게 할 수 있도록 전적으로 지원하고 있습니다."

Robert Holmes
Mac Tools 마케팅 및 판매 부사장
Stanley Black & Decker



Salesforce의 B2B 마케팅 자동화 제품인 Pardot은 마케팅과 영업팀이 협력하여 맞춤화되고 응집력 있는 고객 경험을 확장 가능한 방식으로 지원할 수 있도록 데이터 기반의 자동화 도구 전체 제품군을 제공합니다. Pardot의 간단하고 강력하며 연결된 자동화 도구는

규모에 상관없이 성공적인 B2B 조직을 위한 원동력을 제공합니다. 또한, 거래 성사에 필요한 정보를 통해 영업 담당자에게 적시에 리드를 제공할 뿐만 아니라 마케팅 담당자가 보다 많은 파이프라인을 생성하고, 의미있는 연결을 구축하며, 성공을 측정할 수 있도록 지원합니다.

PARDOT STANDARD

표준 마케팅 자동화

\$1,000

/월/최대 10,000명
(매년 청구됨)

Pardot의 Standard 마케팅 자동화 패키지에는 CRM 통합, 심층 잠재 고객 추적, 리드 스코어링 및 채점, 이메일 마케팅, 리드 양성 및 ROI 보고서 등을 비롯하여 사용자가 시작하는 데 필요한 마케팅 자동화의 모든 기능이 포함됩니다.

PARDOT PRO

고급 마케팅 자동화

\$2,000

/월/ 최대 10,000명*
(매년 청구됨)

Pardot의 Professional 패키지는 Standard 에디션의 모든 기능과 캠페인의 성과를 심도있게 탐구할 준비가 된 마케팅 담당자용 고급 보고 및 분석 도구를 제공합니다. 사용자는 고급 이메일 도구, 고급 동적 콘텐츠, Google AdWords 통합 등을 이용할 수 있습니다.

PARDOT ULTIMATE

사용자 정의 가능한 마케팅 자동화

\$3,000

/월/최대 10,000명*
(매년 청구됨)

Ultimate 패키지는 복잡한 조직의 요구 사항을 충족시킵니다. 사용자 정의 역할 및 권한을 통해, 사용자는 보안 및 제어를 유지하면서 업무를 관리하고 위임할 수 있습니다. 사용자는 사용자 정의 개체 통합, 소셜 프로파일링, 전용 IP 주소 및 하루 최대 10,000건의 API 액세스에 액세스할 수 있습니다.

SALESFORCE® ENGAGE

\$50

매달 사용자당

Pardot에 Salesforce® Engage를 추가하여 그 어느 때보다 효율적으로 영업하세요. 영업용 CRM 플러그인인 Salesforce® Engage는 거래 성사에 필요한 모든 마케팅 통찰력과 자산에 대한 직접적인 액세스를 제공하여 마케팅 자동화의 역량을 영업 담당자에게까지 확장합니다. Salesforce® Engage는 할당 목표를 채우고 마케팅 및 영업 활동을 정비할 수 있는 비밀 병기입니다.

[자세히 알아보기](#)

WAVE FOR B2B MARKETING

\$300

/월/ 사용자 5명당

Wave for B2B Marketing을 Pardot에 추가하여 마케팅 및 영업 성과를 극대화하세요. Wave for B2B Marketing은 데이터 기반 마케팅 담당자를 위한 고급 분석입니다. 주요 메트릭을 즉각적으로 보고하고, 데이터를 탐색하여 손쉽게 통찰력을 확보하고. 팀 또는 비즈니스 전반에 걸쳐 이러한 통찰력을 공유하여 앱 내에서 직접 데이터 기반 작업을 수행할 수 있습니다. [자세히 알아보기](#)

기능 비교

기능	Standard	Pro	Ultimate
잠재 고객 추적	✓	✓	✓
리드 중복 제거	✓	✓	✓
사용자 정의 리드 스코어링	✓	✓	✓
사용자 정의 필드	✓	✓	✓
무제한 이메일(대량 & 일대일)	✓	✓	✓
참여 프로그램	✓	✓	✓
자동화 규칙	50	100	150
파일 호스팅	100MB	500MB	10GB
SEO 키워드 모니터링	키워드 100개	키워드 250개	키워드 1,000개
경쟁업체 모니터링	경쟁업체 10개	경쟁업체 25개	경쟁업체 100개
시작 페이지	50	✓	✓
양식	50	✓	✓
완벽하게 사용자 정의 가능한 URL	✓	✓	✓
기본 동적 콘텐츠	✓	✓	✓
소셜 게시물 추적	✓	✓	✓
네이티브 CRM 통합	✓	✓	✓
웹 세미나 통합	✓	✓	✓
EventBrite 통합	✓	✓	✓
Olark 채팅 통합	✓	✓	✓
bit.ly Pro 커넥터	✓	✓	✓
기본 사용자 관리	✓	✓	✓
Client Advocate	✓	✓	✓
라이브, 주간 교육	✓	✓	✓
주문형 교육 비디오	✓	✓	✓
사용자 포럼	✓	✓	✓
고급 동적 콘텐츠	\$	✓	✓
다변량 랜딩 페이지 테스트	\$	✓	✓
소셜 프로파일링 및 조회	\$	✓	✓
Google AdWords 통합	\$	✓	✓
고급 이메일 분석	\$	✓	✓
이메일 렌더링 및 미리보기 분석	\$	✓	✓
Pardot API 액세스		25,000건/일	100,000건/일
이메일 A/B 테스트		✓	✓
통합된 마케팅 일정		✓	✓
다중 스코어링 카테고리		✓	✓
전용 IP 주소		\$	✓
맞춤형 사용자 역할		\$	✓
사용자 정의 권한		\$	✓
사용자 정의 개체 통합		\$	✓
전화 지원		\$	✓
Wave for B2B Marketing		\$	\$
Salesforce® Engage	\$	\$	\$

✓ = 기본 사용자 라이센스에 포함

\$ = 추가 요금 부과