

De juiste editie van Salesforce selecteren



Met Sales Cloud hebben medewerkers één centrale plek om alle sales-activiteiten te beheren. Dit betekent dat ze minder tijd besteden aan administratie en meer tijd hebben om deals te sluiten. Sales Cloud geeft sales managers realtime inzicht in de activiteiten van hun teams, zodat ze vol vertrouwen verkoopvoorspellingen kunnen doen.

Bovendien is Sales Cloud gebruiksvriendelijk en aan te passen aan jouw werkwijze. En omdat alles in de cloud staat, heeft iedereen met een internetverbinding toegang tot Sales Cloud. Dure hardware of software is niet nodig. Als je bedrijf groeit, kun je eenvoudig meer gebruikers toevoegen aan Sales Cloud of upgraden naar een andere editie met meer functies. Zonder onderbrekingen in je bedrijfsactiviteiten: wij handelen alles achter de schermen af.

"Dankzij Salesforce heeft Bright Horizon de productiviteit verviervoudigd."

– SHUANG STOPPE,
VP GROWTH OPERATIONS

Kies de Sales Cloud-editie die bij jouw bedrijf past:

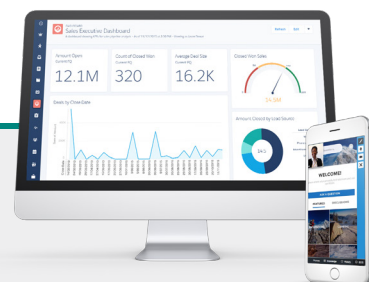
Salesforce Essentials	Professional	POPULAIRST Enterprise	Unlimited
Kant-en-klare CRM voor maximaal tien gebruikers	Volledig CRM voor teams van elke omvang	Zeer flexibele sales-CRM voor jouw bedrijf	Onbeperkte CRM-power en -ondersteuning
€25	€75	€150	€300
PER GEBRUIKER PER MAAND*	PER GEBRUIKER PER MAAND*	PER GEBRUIKER PER MAAND*	PER GEBRUIKER PER MAAND*
Maak een vliegende start en groei razendsnel met Essentials. Je kunt direct aan de slag dankzij de configuratiewizard, geïntegreerde tutorials en Trailhead. Daarbij beschik je over alle benodigde info over leads, opportuniteiten, accounts en klantcases. Gegevens worden automatisch vastgelegd, dus je hoeft ze niet meer handmatig in te voeren. Bovendien kun je je activiteiten snel schalen met de apps uit AppExchange.	Beheer je hele salescyclus met de Professional-editie. Houd je salesleads, kansen en klantcases bij en houd zicht op je marketingcampagnes, contracten, orders en nog veel meer. Ontvang realtime inzicht in je bedrijf met nauwkeurige salesvoorspellingen en aanpasbare rapporten en dashboards.	Doe meer met de Enterprise-editie. Automatiseer bedrijfsprocessen via workflows en goedkeuringen, stem Salesforce af op je bedrijf met aanpasbare records en integreer het in elk systeem via onze webservice-API. Daarnaast kun je complexe salesterritoria beheren en met deal trending zien hoe je deals zich ontwikkelen.	De Unlimited-editie biedt je toegang tot onbeperkte online training, meer dan 100 beheerdersdiensten en 24/7 gratis ondersteuning. Maak net zo veel eigen apps, tabs en objecten als je wilt en pas Salesforce helemaal aan jouw bedrijf aan. En je beheerders hebben toegang tot diverse sandboxes voor ontwikkelen en testen.

* Om gebruik te kunnen maken van de aanbieding is een jaarcontract vereist. Maandelijks tarief beschikbaar voor Essentials.

Zoek je een oplossing voor zowel sales als service?

Combineer Sales Cloud en Service Cloud. Wij helpen je daarbij.

[MEER INFORMATIE](#)



Vergelijking van Sales Cloud-edities

	Essentials	Professional	Enterprise	Unlimited
Vind sneller meer leads en beheer ze beter.	●	●	●	●
Leadmanagement	✓	✓	✓	✓
Toewijzing en routing van leads	✓	✓	✓	✓
Op regels gebaseerde leadscoring		✓	✓	✓
AI-gebaseerde leadscoring			€	€
Blokking van duplicaten	✓	✓	✓	✓
Web-naar-lead vastleggen	✓	✓	✓	✓
Bulkmail	✓	✓	✓	✓
Campagnebeheer	✓	✓	✓	✓
Campagne-invloed		3	5	5
E-mailtemplates	✓	✓	✓	✓
Salesforce Engage		€	€	€
Marketingautomatisering voor B2B door Pardot		€	€	€
Beheer klant- en verkoopinformatie.	●	●	●	●
Account- en contactbeheer	✓	✓	✓	✓
Opportunitymanagement	✓	✓	✓	✓
Aanpasbaar verkoopproces	✓	✓	✓	✓
Salesteams			✓	✓
Taakbeheer, activiteitenfeed	✓	✓	✓	✓
Automatische activiteitenregistratie **	✓		€	€
Overkoepelende agenda			✓	✓
Sales Console-app		1	✓	✓
Lightning Dialer	€	€	€	€
Persoonsaccounts		✓	✓	✓
AI-gebaseerde geautomatiseerde contactpersonen			€	€
AI-gebaseerde opportunityscoring			€	€
Sluit deals op elk apparaat, waar je ook bent.	●	●	●	●
Salesforce mobiele app	✓	✓	✓	✓
Offline volledige mobiele functionaliteit	✓	✓	✓	✓
Inbox mobiele app **	✓	€	€	€
Voorspel je verkoop nauwkeuriger.	—	●	●	●
AI-gebaseerde prognoses			€	€
Aangepaste opportunityvelden voor voorspellingen			✓	✓
Samenwerkingsprognoses		✓	✓	✓
Opportunitysplitsing			✓	✓
Mobiele app voor voorspellingen		✓	✓	✓
Regio-beheer voor bedrijven			✓	✓
Configureer, ken een prijs toe, stuur een offerte en daarna de factuur.	—	●	●	●
Contracten		✓	✓	✓
Bestellingen		✓	✓	✓
Producten en prijslijsten		✓	✓	✓
Offertes		✓	✓	✓
Salesforce CPQ		€	€	€
Salesforce-facturatie		€	€	€

● Alle functies
 ● Bepaalde functies
 — Niet inbegrepen
✓ Inbegrepen in de basisgebruikerslicentie
 € Extra kosten van toepassing

** Inbegrepen in Salesforce Essentials als tijdelijke aanbieding.

Dit document is alleen ter informatie. We garanderen niet dat het vrij is van fouten en geven hierop ook geen andere garanties.

NEEM VOOR MEER INFORMATIE contact op met je accountmanager om sneller resultaten te boeken met CRM.
 0800 0200431
www.salesforce.com/nl

SFDC NETHERLANDS BV
 Gustav Mahlerlaan 2970
 1081 LA Amsterdam
 0800 0200431
www.salesforce.com/nl

	Essentials	Professional	Enterprise	Unlimited
Krijg realtime salesinzichten.	●	●	●	●
AI-gebaseerd inzicht in opportuniteiten			€	€
AI-gebaseerde accountinzichten			€	€
Aanpasbare rapporten en dashboards	✓	✓	✓	✓
Geavanceerde rapportagefuncties			✓	✓
Sales Analytics-app			€	€
Werk bedrijfsbreed samen.	●	●	●	●
Chatter	✓	✓	✓	✓
Bestanden	✓	✓	✓	✓
Onderwerpen en aanbevelingen	✓	✓	✓	✓
Laat ook je partners profiteren van Salesforce.	—	●	●	●
Leadregistratie		✓	✓	✓
Partnercommunities			€	€
Lightning Bolt-oplossingen			€	€
Vereenvoudig cross- en upselling.	●	●	●	●
Casebeheer	✓	✓	✓	✓
Kennisdatabase (alleen-lezen)	✓	✓	✓	✓
Kennisdatabase (lezen en schrijven)	✓	€	€	€
Zorg voor geautomatiseerde, aangepaste processen.	●	●	●	●
Lightning-platform			✓	✓
Process Builder (processen per organisatie)	5	5	Onb.	Onb.
Automatisering van workflows en goedkeuringen			✓	✓
Lightning App Builder	✓	✓	✓	✓
AppExchange	✓	✓	✓	✓
Aanpasbare profielen en paginalay-outs		2	Onb.	Onb.
Rollen en machtigingen		2	Onb.	Onb.
Recordtypen (per object)		3	Onb.	Onb.
Gedeeltelijke sandbox			1	1
Volledige sandbox			€	1
Developer Pro-sandbox		€	€	✓
Developer-sandbox		✓	✓	✓
Gegevensopslag per gebruiker	✓	✓	✓	✓
Bestandsopslag per gebruiker	✓	✓	✓	✓
Onbeperkt aantal aanpasbare applicaties	✓	✓	✓	✓
Deel salesgegevens met elke app.	●	●	●	●
Webservice-API's		€	✓	✓
E-mailintegratie met Outlook	✓	✓	✓	✓
Inbox-desktopapps **	✓	€	€	€
Integratie van Google Apps	✓	✓	✓	✓
Lightning Sync		✓	✓	✓
Haal alles uit Salesforce.	●	●	●	●
Standard Success Plan	✓	✓	✓	✓
Online cases indienen (2 dagen reactietijd)	✓	✓	✓	✓
Toegang tot Premier Success-resources		€	€	✓
24/7 gratis support		€	€	✓
Support voor ontwikkelaars		€	€	✓
Onbeperkte online training	✓	✓	✓	✓
Configuratieservices		€	€	✓
Toegang tot accelerators		€	€	✓

INTERNATIONALE VESTIGINGEN
 Latijns-Amerika +1-415-536-4606
 Japan +81-3-5785-8201
 Azië/Oceanië +65-6302-5700
 EMEA +4121-6953700

