

# Hoe selecteer je de juiste Salesforce-editie?



**M**et Sales Cloud hebben verkoopteams één platform om alle sales van vandaag en in de toekomst te beheren. Dit betekent dat ze minder tijd hoeven besteden aan administratie en meer tijd hebben om deals te sluiten. Sales Cloud geeft salesmanagers realtime inzicht in de activiteiten van hun teams, zodat ze vol vertrouwen verkoopvoorspellingen kunnen doen. Bovendien is Sales Cloud gebruiksvriendelijk en aan te passen aan jouw werkwijze.

En omdat alles in de cloud staat, heeft iedereen overal toegang tot Sales Cloud. Als je bedrijf groeit, kun je eenvoudig meer gebruikers toevoegen aan Sales Cloud of upgraden naar een andere editie met meer functies. Wij regelen alles achter de schermen, zodat iedereen binnen je bedrijf gewoon kan doorwerken.

*"Dankzij Salesforce heeft Bright Horizon de productiviteit verviervoudigd."*

– SHUANG STOPPE,  
VP GROWTH OPERATIONS

Kies de Sales Cloud-editie die bij jouw bedrijf past:

## Essentials

CRM voor kleinere bedrijven met maximaal 10 gebruikers

€25

PER GEBRUIKER PER MAAND\*

Maak een vliegende start en groei razendsnel met Essentials. Je kunt direct aan de slag dankzij de configuratiewizard, geïntegreerde tutorials en Trailhead. Daarbij beschik je over alle benodigde info over leads, opportuniteiten, accounts en klantcases. Gegevens worden automatisch vastgelegd, dus je hoeft ze niet meer handmatig in te voeren. Bovendien kun je je activiteiten snel schalen met de apps uit AppExchange.

## Professional

Volledig CRM voor teams van elke omvang

€75

PER GEBRUIKER PER MAAND\*

Beheer je hele salescyclus met de Professional-editie. Houd je salesleads, kansen en klantcases bij en houd zicht op je marketingcampagnes, contracten, orders en nog veel meer. Ontvang realtime inzicht in je bedrijf met nauwkeurige salesvoorspellingen en aanpasbare rapporten en dashboards.

## Enterprise

Zeer flexibele sales-CRM voor jouw bedrijf

€150

PER GEBRUIKER PER MAAND\*

Doe meer met de Enterprise-editie. Automatiseer bedrijfsprocessen via workflows en goedkeuringen, stem Salesforce af op je bedrijf met aanpasbare records en integreer het in elk systeem via onze webservice-API. Daarnaast kun je complexe salesgebieden beheren en met deal trending zien hoe je deals zich ontwikkelen.

## Unlimited

Het ultieme platform om als bedrijf te groeien

€300

PER GEBRUIKER PER MAAND\*

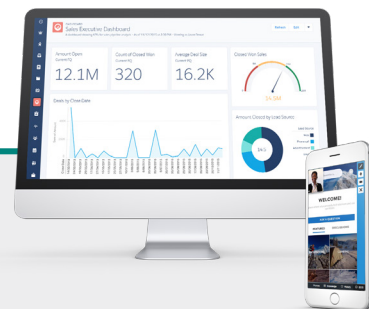
Stimuleer succesvolle sales op één platform met Sales Cloud Unlimited. Leg automatisch activiteit vast, volg engagementinspanningen en stroomlijn bedrijfsprocessen. Met behulp van ingebouwde AI kun je de beste werkwijzen identificeren, coachbare momenten aan de oppervlakte brengen, acties prioriteit geven, en schalen. Stem Salesforce af op je bedrijfsdoelen door onbeperkt apps, tabbladen en objecten op maat te maken. En je hebt toegang tot meerdere sandboxes voor ontwikkeling en testen en 24/7 toegang tot gratis ondersteuning, training en deskundige bronnen.

\* Om gebruik te kunnen maken van de aanbieding is een jaarcontract vereist. Maandlijks tarief beschikbaar voor Essentials.

Zoek je een oplossing voor zowel sales als service?

Combineer Sales Cloud en Service Cloud. Wij helpen je daarbij.

[MEER INFORMATIE](#)



# Vergelijking van Sales Cloud-edities

	Essentials	Professional	Enterprise	Unlimited
<b>Vind sneller meer leads en beheer ze beter.</b>	●	●	●	●
Leadmanagement	✓	✓	✓	✓
Toewijzing en routing van leads	✓	✓	✓	✓
Blokkering van duplicaten	✓	✓	✓	✓
Web-naar-lead vastleggen	✓	✓	✓	✓
Bulkmail	✓	✓	✓	✓
Campagnebeheer	✓	✓	✓	✓
E-mailtemplates	✓	✓	✓	✓
Campagne-invloed	–	3 campagnes per opportunity	5 campagnes per opportunity	5 campagnes per opportunity
<b>Beheer klant- en verkoopinformatie.</b>	●	●	●	●
Account- en contactbeheer	✓	✓	✓	✓
Opportunitie management	✓	✓	✓	✓
Aanpasbaar verkoopproces	✓	✓	✓	✓
Taakbeheer, activiteitenfeed	✓	✓	✓	✓
Persoonsaccounts	–	✓	✓	✓
Sales Console-app	–	1 eigen app per organisatie	✓	✓
Salesteams	–	–	✓	✓
Overkoepelende agenda	–	–	✓	✓
Salesforce Meetings	–	–	–	✓
Taakwachtrij	–	–	Kan worden aangeschaft	✓
Postvak IN	✓	Kan worden aangeschaft	Kan worden aangeschaft	✓
<b>Sluit deals op elk apparaat, waar je ook bent.</b>	●	●	●	●
Salesforce mobiele app	✓	✓	✓	✓
Offline volledige mobiele functionaliteit	✓	✓	✓	✓
<b>Voorspel je verkoop nauwkeuriger.</b>	–	●	●	●
Samenwerkingsprognoses	–	✓	✓	✓
Mobiele app voor voorspellingen	–	✓	✓	✓
Aangepaste opportunityvelden voor voorspellingen	–	–	✓	✓
Opportunitysplitsing	–	–	✓	✓
Regio-beheer voor bedrijven	–	–	✓	✓
Aangepaste meetprognose	–	–	–	✓
Voorspellende prognoses	–	–	Kan worden aangeschaft	✓
<b>Maak en volg offertes en bestellingen.</b>	–	●	●	●
Contracten	–	✓	✓	✓
Bestellingen	–	✓	✓	✓
Producten en prijslijsten	–	✓	✓	✓
Offertes	–	✓	✓	✓

● Alle onderdelen   ● Geselecteerde onderdelen   – Niet inbegrepen   ✓ Inbegrepen in basis gebruikerslicentie

Deze pagina is alleen ter informatie. We garanderen niet dat deze vrij is van fouten en geven hierop ook geen andere garanties.

Neem VOOR MEER INFORMATIE contact op met je accountmanager om sneller resultaat te boeken met CRM.

0800 0200431  
www.salesforce.com/nl

SFDC NETHERLANDS BV  
Gustav Mahlerlaan 2970  
1081 LA Amsterdam  
0800 0200431  
www.salesforce.com/nl

	Essentials	Professional	Enterprise	Unlimited
<b>Krijg realtime salesinzichten.</b>	●	●	●	●
Aanpasbare rapporten en dashboards	✓	✓	✓	✓
Geavanceerde rapportagefuncties	–	–	✓	✓
Leadscoreing	–	–	Kan worden aangeschaft	✓
Opportunityscoreing	–	–	✓	✓
Pipeline-inspectie	–	–	Kan worden aangeschaft	✓
Gespreksinzichten	–	–	Kan worden aangeschaft	✓
<b>Werk bedrijfsbreed samen.</b>	●	●	●	●
Bestanden	✓	✓	✓	✓
Onderwerpen en aanbevelingen	✓	✓	✓	✓
Chatter	✓	✓	✓	✓
<b>Vereenvoudig cross- en upselling.</b>	●	●	●	●
Casebeheer	✓	✓	✓	✓
Kennisdatabase (alleen-lezen)	✓	✓	✓	✓
<b>Zorg voor geautomatiseerde, aangepaste processen.</b>	●	●	●	●
Lightning Flow Automation (Flow + Process Builder)	5 processen en stromen per organisatie	5 processen en stromen per organisatie	Onbeperkte processen en stromen per organisatie	Onbeperkte processen en stromen per organisatie
Lightning App Builder	✓	✓	✓	✓
AppExchange	✓	✓	✓	✓
Gegevensopslag per gebruiker	✓	✓	✓	✓
Bestandsopslag per gebruiker	✓	✓	✓	✓
Onbeperkt aantal aanpasbare applicaties	–	✓	✓	✓
Aanpasbare profielen en paginalay-outs	–	2 profielen per organisatie	Onbeperkt aantal profielen per organisatie	Onbeperkt aantal profielen per organisatie
Rollen en machtigingen	–	2 rollen per organisatie	Onbeperkt aantal rollen per organisatie	Onbeperkt aantal rollen per organisatie
Recordtypen (per object)	–	3 typen per object	Onbeperkt aantal typen per object	Onbeperkt aantal typen per object
Developer-sandbox	–	✓	✓	✓
Developer Pro-sandbox	–	Kan worden aangeschaft	Kan worden aangeschaft	✓
Gedeeltelijke sandbox	–	–	1 gedeeltelijke sandbox per organisatie	1 gedeeltelijke sandbox per organisatie
Volledige sandbox	–	–	Kan worden aangeschaft	1 volledige sandbox per organisatie
Lightning-platform	–	–	✓	✓
Workflow en goedkeuringen	–	–	✓	✓
Premium Activity Capture	–	Kan worden aangeschaft	Kan worden aangeschaft	✓
Sales Cadences	–	–	Kan worden aangeschaft	✓
<b>Deel salesgegevens met elke app.</b>	●	●	●	●
E-mailintegratie met Outlook	✓	✓	✓	✓
Integratie van Google Apps	✓	✓	✓	✓
Webservice-API's	–	€ 25 extra per gebruiker/maand	✓	✓

