

アーキテクチャーデザインレビュー

ビジネス目標を達成するためのパーソナライズされた支援

このサービスは、Salesforceへの投資からより多くの価値を引き出し、ビジネス価値を早期に実現するよう支援します。Salesforceエキスパートと協力し、複雑さ、パフォーマンス、データに関する課題など、ソリューション設計のレビューを実施することにより、最適なパフォーマンスを実現し、ご目標との整合性を確保するための協業を進めています。



目的

ベストプラクティスに準拠したデザインを採用し、実装の際によくある落とし穴を未然に回避する

お客様と連携して以下を実施します：

ソリューション設計の見直し

ソリューションで達成したい目標と、その目標を達成するための計画を確認します。

潜在的な課題の特定

ソリューションの最適なパフォーマンスに影響を与える可能性のある課題を特定します。

パーソナライズされた推奨事項の提供

ビジネス目標に沿った一致推奨事項を提供します。

提供される内容

Salesforceエキスパートとのスコープの調整と要望の確認を目的としたキックオフコールから始まり、その後、担当のエキスパートと協力し、ディスカバリーセッションを通じて、貴社のビジネス目標、提案された設計、課題、および障害を把握します。インタラクティブなフィードバックミーティングでは、Salesforceエキスパートが設計にある潜在的なリスク領域に対応するための発見事項と推奨事項を共有します。

参加対象者

ビジネスリーダーとITリーダー。今後のSalesforce導入において、ソリューション設計がSalesforceの機能とベストプラクティスに準拠することで、よくある落とし穴を未然に回避し、ビジネスに価値をもたらす必要がある方。このエンゲージメントは、お客様のアーキテクトの参画が不可欠です。

前提条件

- 文書化されたソリューション設計の提供（例：仕様書、アーキテクチャ図、データモデル）
- ソリューションのKPIまたは成功指標の提供。パフォーマンス、運用、および/または商業的な指標を含む場合があります。

所要時間

複数回の会話とオンラインでの準備を含め、合計で約6~8時間。全体的な所要時間は4~6週間です。

成果物

リスクの優先領域の文書化と、貴社のビジネス目標に沿った推奨事項。

